

Mars 2013

Med dagstidningens räckvidd och facktidningens fokus

ISAMARBETE MED:
 NyföretagarCentrum
GÖTEBORGSREGIONEN**MEDIA
PLANET**LADDA NER
TIDNINGEN (PDF) LÄS TIDNINGEN I DIN IPAD ELLER IPHONE.
LADDA NER APPEN FRÅN QIOZK!

Nr. 6

STARTA EGET

5

TIPS

SATSA PÅ EGET DU OCKSÅ

Shadi Rafei: Att vara sin egen är att
få förverkliga sina idéer.

FOTO: JAKA & JÖRING



Funderar du på att starta eget företag?

Behöver du finansiering? Almi erbjuder finansiering och rådgivning för dig som vill starta eget företag. Kontakta Camille Chebli på 031-779 79 34, camille.chebli@almi.se eller läs mer på almi.se/vast

ALMI
FÖRETAGSPARTNER

UTMANINGAR

”Att förbättra det lokala företagsklimatet är centralt för **lokal och regional utveckling.**”

”Vi behöver fler företag!”

Svenskt Näringsliv mäter hur företagare upplever näringslivsklimatet. 2011 låg Göteborg på 97 plats i riket, 2012 hade siffran sjunkit till plats 127. SKL, Svenska kommun - och Landstingsförbundet mäter också och då tillfrågas företag som haft kontakt med kommunerna. SKL skriver: ”Företagsklimatet i kommunerna är en prioriterad fråga för Sveriges Kommuner och Landsting. Ett gott företagsklimat främjar företagande, skapar arbetstillfällen och stärker kommunens skattebas. Att förbättra det lokala företagsklimatet är därför centralt för lokal och regional utveckling.” Det är en bra början, men viktigt för kommunerna att inse att man också måste stödja nyföretagandet, genom att stödja professionell rådgivning. Inte för att vara snäll, utan för att det är en nödvändighet.

Alla har börjat med en idé

Näringslivet består till viss del av stora företag som Volvo, men de flesta företag är mycket små. Många företag är enmansföretag eller fåmansföretag. En sak är säker, alla stora företag har en gång börjat med en idé - och alla

har en gång varit små.

Ibland sjuder det av liv och rörelse i Göteborg, som till exempel när det var filmfestival för ett tag sedan. På spårvagnen hördes flera olika svenska dialekter och flera språk. Filmfestivalen är Sveriges största filmfestival. En hel del av dem som var på filmfestivalen är företagare. Småföretagare, många är säkert enmansföretagare, som arbetar i nätverk med andra enmansföretagare. Jag undrar hur många av dem som varit på nyföretagarrådgivning? För att starta företag, oavsett bransch är just det - att starta företag.

Kvalitet i rådgivningen

NyföretagarCentrum Göteborgsregionen invigdes i början av oktober förra året med starkt stöd av det lokala näringslivet. Rådgivningen till blivande företagare är i full gång.

Det är många som funderar på att starta företag, i alla möjliga branscher, i alla möjliga åldrar och med helt olika bakgrund. Många har ingen erfarenhet av att själva driva företag, några är anställda, andra är varslade. Gemensamt är att de just står i begrepp att starta företag och aktivt själva söker rådgivning.

På NyföretagarCentrum Göte-



Rosie Rothstein
Vd för NyföretagarCentrum
Göteborgsregionen.

FOTO: MARIA LÖFSTRÖM

”Hos oss möter man folk som själva har egen erfarenhet av att starta, driva och utveckla företag.”

borgsregionen är alla själva företagare. Hos oss möter man folk som själva har egen erfarenhet av att starta, driva och utveckla företag. Det ger en kvalitet i rådgivningen. Att rådgivningen också är kostnadsfri och konfidentiell är naturligtvis också framgångsfaktorer. NyföretagarCentrum Göteborgsregionen ingår i NyföretagarCentrum Sverige, men vi är en egen ideell förening med en ideellt arbetande styrelse. Verksamheten stöds i första av det lokala näringslivet med flera samarbetspartner. 2011 kom 20 300 personer för rådgivning på NyföretagarCentrum. 9 800 av dem har startat företag.

Sverige behöver fler företag

Den riktigt framgångsrika siffran är att över 80 procent av alla företag som startas med hjälp av rådgivning på något av landets 200 NyföretagarCentrum, överlever efter tre år!

Sverige behöver fler nya företag - inte färre. Under januari 2013 nyregistrerades 6 491 företag på Bolagsverket jämfört med 7 256 för ett år sedan vilket innebär en minskning med över tio procent.

Göteborg är en stad full av idéer och utveckling. I Göteborg talas det minst 140 olika språk. Vilken tillgång för tillväxt och entrepre-



Sebastian Keta
Projektledare,
Starta Eget,
Mediaplanet.

FOTO: ERIK ERICSSON

Med tematidningen Starta Eget hoppas jag att många inspireras att ta steget till eget företagande samt att du som redan har en befintlig verksamhet tar till dig av tidningens många experttips. Mycket nöje och lycka till med affärerna!

Vänlig hälsning,
Sebastian Keta

Inkubator – en bra väg till marknaden 10

Läs om hur du som entreprenör i ett tidigt skede kan hitta en miljö där företaget utvecklas på bästa sätt.

Starta eget tillsammans 14

Inspireras av det kreativa kooperativet Lerverk, där alla är med och påverkar företagets inriktning.

**MEDIA
PLANET**

Vi får våra läsare att lyckas!

STARTA EGET NR 6, MARS 2013

Verkställande direktör:

Joanna Hansson

Redaktionschef: Martin Björinge

Affärsutvecklare: Vedrana Hubanic

Layout: Daniel Di Meo

Ansvarig för denna utgåva:

Projektledare: Sebastian Keta

Tel: 031-787 67 00

E-post:

sebastian.keta@mediaplanet.com

Distribution: Göteborgs-Posten, mars 2013

Tryckeri: V-Tab

Repro: Bert Lindevall

Mediaplanet kontaktinformation:

Tel: 08-510 053 00

Fax: 08-510 053 99

E-post: synpunkter@mediaplanet.com

Vid förfrågningar kontakta:

Vedrana Hubanic

Citera oss gärna, men ange källan.

facebook.

facebook.com/Mediaplanet.AB.Sverige

Mediaplanets affärsidé är att leverera nya kunder till våra annonsörer. Genom intressanta artiklar med hög kvalitet motiverar vi våra läsare att agera.

Utbildningar för arbetslivet

Diplomerad Projektledare

- Projektmetodik • Ledarskap
- Presentationsteknik • Mötesteknik

”Projektmetodik och ledarskap i kombination har gett mig den kompetens jag behöver som projektledare.”

Diplomerad Personaladministratör

- Arbetsrätt • Arbetsmiljö • Mångfald
- Rekrytering • Utveckling • Avveckling

”Jag har haft stor nytta av utbildningen. Idag känner jag mig säkrare på att hantera personalfrågorna.”

Läs mer på www.sensus.se/utbildning

sensus





Navet satsar på entreprenöriellt lärande

Navet, Borås unika science center, intar en särskild plats i Västra Götalandsregionens innovationssystem och har betydelse för regionens tillväxt. Här skapas glädje och lust att upptäcka världen. Alla får möjlighet att våga och vilja välja att delta i samhällsutvecklingen.

Navet är med i förändringsarbetet och utvecklar utbildnings-systemet i entreprenöriell riktning med ledarskapsutveckling, visionsarbete, organisationsförändring och arbetslagsarbete. Navet arbetar med entreprenöriella kompetenser som kreativitet, nyfikenhet, initiativtagande och handlingskraft.

Navet är en viktig resurs för regionens skolor och är ledande bland Europas science center när det gäller kompetens-utveckling av lärare. 2012 genomfördes motsvarande 5500 lärarutbildningsdagar på Navet.

I fokus står mötet, interaktiva metoder och kreativa processer. Kretsloppstänkandet går som en röd tråd genom allt Navet gör för att stimulera besökarnas intresse, engagemang och beteende.

I maj invigs Nya Navet med bland annat utställningen Kraft och Innovation för ett Hållbart samhälle. Här ska besökaren få kunskaper, handlingskraft och känna skaparglädje samt utveckla sina entreprenöriella kompetenser.

Utmaning för framtiden

"Att förbereda dagens elever för arbeten som ännu inte existerar, där de kommer att använda teknik som ännu inte är upfunnen, för att lösa problem som vi ännu inte känner till."

Karl Fisch & Scott McLeod



Navet Science center • Nybrogatan 9a, 503 31 Borås.
Tel. 033-410009 • www.navet.com



Etablera i ULRICEHAMN –

ett av södra Sveriges bästa logistiska lägen och i en expansiv region.



BRA FÖRETAGSKLIMAT OCH BRA LOGISTISKA MÖJLIGHETER

Strategiskt beläget mellan Jönköping Airport och Landvetter flygplats och med cirka en timme till Göteborgs hamn ligger Sveriges transportnav Ulricehamn. Årets företagarkommun i Västra Götaland 2011.

På Rönnåsen i Ulricehamn finns det mer än 400 000 kvadratmeter byggklar industrimark för dig som vill etablera eller utveckla en verksamhet. I parken finns det 16 tomter och flera av dem erbjuder mycket goda förutsättningar för skyltning med exponering mot nya Rv 40.



Vi flyttar in på Rönnåsen: Botek System AB -
AP&T - LK Pex. Välkommen du också!

ULRICEHAMN

ALLA STORA FÖRETAG BÖRJADE SOM SMÅ. VI HJÄLPER DIG ATT VÄXA.

Välkommen möjligheter.



www.bdo.se

Första Långgatan 26, Göteborg • 031-704 13 00



NYHETER

TIPS

1

TRO PÅ DIN IDÉ

NÄR DRÖMMEN
BLEV VERKLIGHET

■ **Fråga:** Vad är grunden för hur jag ska tänka och göra om jag vill starta ett eget företag?

■ **Svar:** Tro fullt och fast på din idé, gör en ordentlig affärsplan, följ den och ställ in dig på att arbeta mycket och ständigt.

FRAMGÅNG

Råden kommer från **Shadi Rafei**, som startade eget för tre år sedan och driver frisörsalongen Genius Scissors på Friggagatan i Göteborg.

Hon är uppvuxen i Vårgårda och kommer från en invandrad utpräglad företagarfamilj. Båda hennes föräldrar driver egna verksamheter och hennes bror har varit hennes krävande rådgivare.

Shadi, vars mamma också är hårfrisör, skissade redan som barn på hur hennes egen salong skulle se ut, men det var först sedan hon vunnit frisör-SM 2008 och 2009 och kommit sju bland 52 tävlande i frisör-VM i Calgary som hon gjorde verklighet av sin dröm.

Nyckeln till framgång

I dag har Shadi Rafei tre anställda och hon ställer mycket höga krav på kvaliteten i sin verksamhet. Hon anställer bara de allra skickligaste frisörerna. En av dem vann frisör-SM förra året.

SM-tecknen har självfallet varit bra marknadsföring. Hon har en trogen kundkrets från hela Göteborg och det kommer till och med kunder från Stockholm och Lund för att klippa sig hos henne.

– Utan den uppfostran jag fått

och stödet från min familj hade jag aldrig startat egen verksamhet, säger hon. Jag har inte fått någonting på silverfat, men har lärt mig jättemycket av mina föräldrar och min bror. Jag har varit dålig på att ta motgångar, men jag lär mig hela tiden att vända dem till något positivt.

Shadi anser att nyckeln till framgång är att man har en talang, en dröm och modet att förverkliga den. Hennes motto förkortas G.A.L.E.N. (var glad, alert, lojal, envis och nöjd).

Satsade stort från början

– Gör en ordentlig ärlig affärsplan, sätt upp mål och delmål och följ planen. Var inte rädd för att ta hjälp. Själv har jag fått massor av hjälp av min bror Hasam med marknadsföring och ekonomi.

Själv satsade hon stort från början, bland annat med hjälp av egna länge och målmedvetet sparade pengar, stöd från familjen och mikrolån från Almi. Både finansären och fastighetsägaren där hon hyr lokal föll för hennes proffsiga och noggrant genomarbetade affärsplan.

– Det fanns inte på kartan att börja smått och blygsamt på en bakgata, säger Shadi.



Shadi Rafei
Driver
frisörsalongen
Genius Scissors.
FOTO: JULIA SJÖBERG

Vad är nästa steg för hennes företagande? Shadi drar på svaret, ser det inte som självklart att expandera, men säger sedan att visst, hon skulle kunna utöka till sex elitfrisörer i sin salong, och kanske förverkliga ett franchisekoncept, att det kan drivas fler Genius Scissors-salonger.

”Gör en ordentlig ärlig affärsplan, sätt upp mål och delmål och följ planen.”

Förverkliga sina idéer

– Den här salongen heter Genius Scissors by Shadi. Det skulle kunna finnas salonger ”by andra”. Men jag skulle aldrig riskera att förstöra varumärket med vem som helst. De som ska öppna eget i det här namnet måste ha gått i skola hos mig.

– Att vara sin egen är att få förverkliga sina idéer, men samtidigt att aldrig vara fri i hjärnan. Alla har inte potentialen att driva eget, men de som har det och har en idé ska verkligen försöka. Men var beredd på att det tar all tid. Man måste ta idén från huvudet till papperet och från papperet till gatan för att lyckas.

GÖSTA LÖFSTRÖM

redaktionen@mediaplanet.com



Vill du starta företag? Eller vill du utveckla ditt företag?

Välkommen till BRG
Business Center.

Hos oss får du svar på frågor om ekonomi, marknadsföring och hjälp att växa. Allt som du behöver för att förverkliga din affärsidé eller utvecklas som företagare.

Vi har de nätverk och kontakter du behöver. Med vår vägledning har du större chans att lyckas och det kostar ingenting!

Läs mer på: www.utvecklingnordost.se/naringsliv



Dragan Sako,
031-367 61 95
dragan.sako
@businessregion.se



Lena Sultanovic,
031-367 62 05
lena.sultanovic
@businessregion.se



Dahir Khalid,
073-701 62 85
dahir.khalid
@businessregion.se

ANGERED:
Angereds Torg 12

BERGSJÖN:
Rymdorget 7 A

Drop in: Tis 12–16,
Ons 12–18, Tor 12–16.
Eller ring och boka tid.

BUSINESS CENTER
BUSINESS REGION
GÖTEBORG



En investering för framtiden



Framtidens Göteborg växer i nordost

Utveckling Nordost – en satsning från Göteborgs Stad och Europeiska regionala strukturfonden på nya jobb, mer kultur, fler mötesplatser och ett gott liv i Angered och Östra Göteborg. Utveckling Nordost drivs av det kommunala bolaget Utveckling Nordost AB. Satsningen genomförs i samverkan med stadsdelsförvaltningarna Angered och Östra Göteborg, Business Region Göteborg AB, lokalförvaltningen, park- och naturförvaltningen samt trafikkontoret. Den förverkligas av människor som bor, verkar i och besöker nordost. www.utvecklingnordost.se | facebook.com/utvecklingnordost



**Göteborgs
Stad**



FOTO: THINKSTOCK

Unga företagare bör tänka på A-kassa

EKONOMI

■ Hur ser trygghetssystemen ut för företagare?

Det finns trygghetssystem att tillgå för den som driver eget företag, men ofta betydligt sämre än för andra. Hela tillvaron för en företagare är mer präglad av risk än den är för anställda, det ligger i sakens natur. Man måste dock, inte minst som ung entusiastisk företagare med förverkligandet av en affärsidé i fokus, själv i tid ta ansvar för de försäkringslösningar, till exempel A-kassa, som kan behövas i framtiden.

■ Har företagare rätt till arbetslöshetsersättning?

Som företagare har du under vissa förutsättningar rätt till arbetslöshetsersättning om du blir arbetslös. Ersättningen administreras och betalas ut av erkända arbetslöshetskassor.

■ Gäller samma regler som för anställda?

Nej, reglerna för företagare skiljer sig i vissa delar från vad som gäller vid anställning. Eftersom regelverket är komplicerat bör du kontakta en arbetslöshetskassa för att få den information som krävs

"Det finns ett antal A-kassor som är särskilt inriktade på företagare, som är anpassade för deras villkor."

■ Kan man vara kvar i den A-kassa man haft som anställd?

Det finns ett antal A-kassor som är särskilt inriktade på företagare, som är anpassade för deras villkor. Ofta är de anknutna till företagargrupporganisationer. Den som under tiden som anställd varit ansluten till en A-kassa ska inte vara säker på att denna ställer upp på företagandets villkor. Att till exempel kunna få ut halv A-kasseersättning om verksamheten inte motsvarar mer än en halvtidstjänst är ganska utsiktslöst. Det kan krävas att man helt lägger ner sin verksamhet, inte ens underhåller affärskontakter, för att få ut någon ersättning från en vanlig A-kassa.

■ Var kan man få allmänna råd när det gäller frågor om A-kassa?

Arbetslöshetskassornas samorganisation kan ge råd. Genom nya regler kan företagare under de två första åren få ersättning som baseras på den inkomst man hade som anställd.

Företagare anses enligt de nya reglerna vara arbetslösa när det inte vidtas några åtgärder i den egna verksamheten. Man behöver alltså inte avveckla verksamheten för att få A-kassa. Man kan göra flera uppehåll i sin verksamhet om det gått minst fem år sedan näringsverksamheten startades.

REDAKTIONEN

redaktionen@mediaplanet.com

MISSA INTE!

Tänk på bokföringen och redovisningen

■ Hur viktig är bokföringen och redovisningen för ett företag?

- Ett syfte är att kommunicera med omvärlden om hur företaget mår. Genom denna kommunikation får företagets intressenter, som till exempel leverantörer, Skatteverket och de som funderar på att köpa in sig i företaget relevant information.

- Det är också viktigt att företagaren själv ska kunna bedöma om företaget ska expandera genom att till exempel anställa fler, eller rent av likvideras.

■ Vad är ditt råd till en företagare som känner sig osäker på reglerna och tillvägagångssätt?

- Det beror på hur komplex rörelsen är. Om det till exempel rör sig om en enkel konsultfirma så kan företagaren köpa ett riktigt bra bokföringsprogram som gör det möjligt för honom eller henne att föra in uppgifterna själv.

■ Sedan cirka två år är revisionsplikten för mindre bolag borttagen. Vad betyder det?

- Revisionsplikten för alla aktiebolag innebär att alla sådana bolag hade en kunnig person inne i bolaget som granskar, kontrollerar och säger ifrån vid allvarigare fel.

- Revisorn har bland annat en skyldighet att lämna de råd som krävs för att revisionen ska kunna slutföras.

FREDRIK SÖDERLUND

redaktionen@mediaplanet.com

Vi är stolta över att särbehandla människor.

Alla blivande företagare borde ha samma chanser att lyckas oavsett bakgrund. Vårt Entrélån är en förmånlig uppstartsfinansiering för kvinnliga entreprenörer med utländsk bakgrund. En särbehandling som vi är riktigt stolta över.

collector.se



Du vet väl att det finns en a-kassa för dig som är företagare?

Även du som driver företag förtjänar den trygghet som en a-kassa kan ge dig. Hos oss på SHA kan även din familj gå med om de arbetar i din verksamhet.

www.akassan.com

SHA - Svensk Handels och Arbetsgivarnas arbetslöshetskassa - För dig som driver företag!



NYHETER



Gunilla Thorstensson
Programansvarig för regeringsuppdraget
som Tillväxtverket haft sedan 2007.

FOTO: OLOF HÖLDER



AFFÄRSMODELLER. När fler företag drivs och utvecklas av kvinnor tas fler affärsidéer till vara och nya affärsmodeller utvecklas.

FOTO: THINKSTOCK

Allt fler kvinnor driver företag

Programmet Främja kvinnors företagande ska bidra till att skapa tillväxt och förnyelse i svenskt näringsliv genom att fler företag drivs och utvecklas av kvinnor.

Gunilla Thorstensson är programansvarig för regeringsuppdraget som Tillväxtverket haft sedan 2007. Till största delen handlar programmet om att möjlig- och synliggöra kvinnors företagande. Både nu och för framtiden.

- Kvinnors företagande, som en del av näringslivet, syns inte alltid. Vi vill visa i både personer och siffror att kvinnors företag är en viktig del av vårt samhälle, säger Gunilla. Under 2010 startades 32 procent av företagen av kvinnor och sju procent av kvinnor och män gemensamt. Andelen företag som drivs av kvinnor är drygt 27 procent.

Näringslivet förändras

- Företagandet är fortfarande av tradition kopplat till män. Vi måste vrida om våra föreställningar om vad företagande är och handlar om. I Sverige växer tjänsteföreta-

gandet kraftigt och där finns både kvinnor och män. Det måste synliggöras bättre genom statistik och fakta, säger Gunilla. Statistik och fakta är viktiga för att bemöta de många stereotypa föreställningar som finns om kvinnors och mäns företag.

"Vi vill visa i både personer och siffror att kvinnors företag är en viktig del av vårt samhälle."

Jobbar för jämlikheten

Företagandet är en spegling av arbetsmarknaden och därför minst lika könssegraderad som arbetsmarknaden. Detsamma gäller den etniska fördelningen. Vart femte företag i Sverige drivs av en person med utländsk bakgrund.

- Bland kvinnor, som deltar i programmet Främja kvinnors företagande, är cirka 15 procent av utländsk härkomst. Det är mer vanligt att kvinnor födda i Sverige driver företag, säger Gunilla.

En viktig part är aktörerna i främjandesystemet som helt eller

delvis får statliga medel för att erbjuda finansiering, rådgivning och affärsutveckling till företag. Studier visar att resurserna inte på lika villkor når kvinnor och män som driver företag. Det jobbar vi på att förändra, säger Gunilla.

En väldigt positiv utveckling

- Vi vill också att det ska ingå poäng i entreprenörskap i fler högskoleutbildningar. Det ska kännas lika möjligt att omsätta sin kompetens via ett eget företag som att söka en anställning, när man har pluggat klart.

Mellan 2006 och 2010 ser vi en väldigt positiv utveckling i kvinnors företag, trots finanskris och lågkonjunktur.

- När fler företag drivs och utvecklas av kvinnor tas fler affärsidéer till vara och nya affärsmodeller utvecklas. Det ökar förnyelsen och dynamiken i näringslivet, och därmed Sveriges möjligheter till ökad konkurrenskraft och hållbar ekonomisk tillväxt, säger Gunilla.

FREDRIK SÖDERLUND

redaktionen@mediaplanet.com

Sänkt arbetsgivaravgift ger arbetstillfällen

Sverige har höga arbetsgivaravgifter samtidigt som många inte ens vet vad som ingår i avgiften. Bristen på kunskap är ett problem och det är inte så konstigt att arbetsgivaravgiften ibland kallas för en osynlig skatt.

ARBETSGIVARAVGIFT

Ekonomiprofessor **Lennart Flood** tycker att det är en oroande trend med alla undantag som görs för att motverka de höga effekterna som en för hög skattesats måste innebära.

- Hela kedjan med ROT- och RUT-avdrag och sänkningar för unga och äldre. Den generella skattenivån är för hög och då börjar man med undantag. Till slut blir undantagen så många att de inte går att hålla reda på. I grunden är problemet att arbete beskattas för högt. En extra komplikation med skatten på arbete är att skatten på kapital är låg och har blivit lägre senaste åren.

En framtida utmaning

- Det är spännvidden mellan skatten på arbete och kapital som är problemet. Där har man en framtida utmaning som vi till slut måste göra någonting åt, säger

Lennart. Om du är initiativrik företagare i dag kan du till viss del välja att få din inkomst som utdelning istället för som lön. Då har du en helt annan skattesats.

- Bolagsskatten sänktes 2013 till 22 procent, vilket i sig är en åtgärd som kan försvaras. Men detta skapar än starkare incitament att ta ut inkomsten som utdelning istället för lön som utdelning genom ditt eget bolag. Men detta är samtidigt något som vanliga löntagare inte kan göra, säger Lennart.

Skulle innebära ett stort lyft

Sveriges arbetsgivaravgifter ligger mycket högt om man jämför internationellt.

- Ett närliggande land som Danmark har en helt annan konstruktion med i princip inga arbetsgivaravgifter för att den är inbakad in den vanliga inkomstbeskattningen.

- Är du småföretagare blir den höga arbetsgivaravgiften väldigt tydlig för dig. Då kan marginalskatten komma upp i runt 70 procent, säger Lennart.

Wiggo Lindgren är advokat och menar att en rejäl sänkning av arbetsgivaravgifterna skulle innebära ett stort lyft för svenskt företagande.

- Det är en utopi att avgifterna ska sänkas till hälften, men varje procent skulle ge många nya arbetstillfällen och nya företag. I och med lägre fasta kostnader och möjligheter att utveckla sina idéer så kan dessutom fler anställas.

FREDRIK SÖDERLUND

redaktionen@mediaplanet.com



Lennart Flood
Ekonomiprofessor
FOTO: PRIVAT

Wiggo Lindgren
Advokat
FOTO: PRIVAT

Winnet Västra Götaland

arbetar för en jämställd tillväxt och utveckling

Vårt mål är att kvinnors kunskaper och kompetens skall tas tillvara. Vi vill

- att fler kvinnor skall driva framgångsrika företag
- att fler kvinnor skall ha ledande befattningar
- att män skall utbilda sig i lika stor utsträckning som kvinnor gör
- att kvinnor skall ha likvärdiga löner som män har

Vi vill se en jämställd framtid där kvinnor och män arbetar gemensamt för en hållbar tillväxt och utveckling. Vill du bli medlem i vår förening och arbeta för samma sak?
www.vastragotaland.winnet.se

Eller lära dig mer om jämställdhet?
www.jamstalldhetskartan.se



Det börjar
alltid med
en idé



Sveriges ledande tävling
för dig som har en affärs-
idé och vill starta företag.

Deadline Moment
Affärsplan 9 april.

Möjlighet att
vinna en kvarts
miljon!

venturecup.se



Ny företagare

Välkommen till
Skatteverkets
kostnadsfria
informationsträffar

För anmälan och
mer information
skatteverket.se



Vill du utveckla
ditt turismboende?
Arbetar du med
förädling av trä?

Sök pengar här!

Länsstyrelsen stöder
företag på landsbygden.
Stöd kan ges till 30 procent
av investeringsutgiften,
max 900 000 kronor.

Besök vår webbplats

[www.lansstyrelsen.se/
vastragotaland](http://www.lansstyrelsen.se/vastragotaland)
flik näringsliv & föreningar,
företagsstöd





Boka kostnadsfri rådgivning!

www.nyforetagarcentrum.se/goteborgsregionen



NyföretagarCentrum
GÖTEBORGSREGIONEN

Samarbetspartner:

VOLVO

BDO

företagarna

Göteborgs
Köpmannaförbund

HANDELSKADEMIN
Förhållande • Färdigheter • Kunskap

JUST NU
Sveriges lokala tryckeri

Länsförsäkringar
Göteborg och Bohuslän

MALMÖ AVIATION
vi bygger upp

**MEDIA
PLANET**



SEB

sensus

SKF

Storweb.se
e-handelsbolag

Träd Reklam

UNIONEN

VISMA



KPMG

PRESENTATION
S U L D R PS

Ale kommun, Business Region Göteborg Danske Bank Göteborg city, GöteborgsLokaler, Higab, LRF Konsult, My Estate, Stena Metallkoncernen, Swedbank

små företagarnas
riksförbund



Vi står på småföretagarnas sida

Vi vill halvera arbetsgivaravgiften med början på den första miljonen i lönesumman.

Vi vill att företagare skall behandlas lika oberoende av företagsform och ges samma sociala rättigheter som anställda.

Vi vill att sjuklöneansvaret ska tas bort för mindre företag så att de skall våga att anställa.

Bli medlem du också!

www.smaforetagarna.eu



Är ditt företag moget för att växa på en större inhemsk eller internationell marknad?



Sök utvecklingscheckar före 1 december!

Stödet är en satsning inom Tillväxtverkets program "Främja kvinnors företagande" och vänder sig till befintliga företag i Västra Götaland. Företag som till minst hälften ägs av en kvinna och omsätter mer än 500 000 kr kan ansöka om stödet.

Pengarna kan exempelvis användas till att skaffa experthjälp för att undersöka en ny marknad eller ta fram marknadsföringsmaterial.

Läs mer på:



www.genvag.nu/utvecklingscheck2013

Webportalen Genväg är en av Västra Götalandsregionens satsningar för att främja entreprenörskap.

**VÄSTRA
GÖTALANDSREGIONEN**

KVINNORS
FÖRETAGANDE
STÄRKER
SVERIGE

**TILLVÄXT
VERKET**

NYHETER

TIPS

2

SKAFFA RÄTT
FÖRSÄKRING

Rätt försäkring ännu viktigare i början

■ **Fråga:** Varför är det så viktigt att just nystartade företag har rätt försäkringar?

■ **Svar:** Ett nystartat företag saknar oftast en finansiell buffert. Händer det något kan det äventyra hela företaget, säger Staffan Moberg, expert på Svensk Försäkring.

FÖRETAGSFÖRSÄKRING

Kombinerad företagsförsäkring (Koff) är ett försäkringspaket för företag, som ungefär motsvarar en hemförsäkring. Koff omfattar såväl egendoms-, avbrotts- och ansvarsförsäkring. Den ger företaget ersättning vid exempelvis stöld, brand eller om företaget orsakar skada för andra.

- Många slarvar i början med försäkring för att man tycker att

företaget är så litet, säger Staffan Moberg. Man tycker kanske att det inte är så viktigt eftersom man bara har ett par kunder, men en skadesituation kan inträffa likaväl för ett litet företag.

För de flesta ger Koff ett tillräckligt skydd. I dag erbjuder försäkringsbolagen skräddarsydda försäkringar för den typ av verksamhet man avser att bedriva. Men vissa behöver komplettera med ytterligare försäkringar. Det är därför viktigt att kontakta försäkringsbolag för att diskutera vilket försäkringsskydd som behövs.

Förstärka försäkringsskyddet

- I vissa branscher är det i princip ett avtalsbrott om man inte tecknar en tilläggsförsäkring, specifik för den egna branschen, säger Staf-

fan Moberg. Revisorer, mäklare och byggnadsentreprenörer är några exempel på yrkesgrupper som behöver förstärka sitt försäkringsskydd.

Skaffa kontroll

Om företaget står som ägare till en fastighet behöver den försäkras separat och om företaget sysslar med import och export kan man behöva försäkra de varor man till exempel importerar. Många tror godset är försäkrat hos rederiet eller speditören, men så är det sällan och sker det en skada under transporten är det vanligt att ägaren står helt oskyddad.

Den som avslutar en anställning och startar företag behöver också tänka på att han eller hon inte längre har samma skydd vid sjukdom och kan

behöva teckna sjukförsäkring och sjukvårdsförsäkring.

Det händer att företag struntar i att försäkra sig, ofta för att man vill spara in på utgiften, men det är ett val som kan vara förödande - framför allt för ett nystartat företag med litet kapital.

- Genom att försäkra sig får man kontroll över sina risker, säger Staffan Moberg. Sker det en ansvarsskada som kan göra företaget skadeståndsskyldigt kan det leda till konkurs.

I ett aktiebolag riskerar man inte mer än aktiekapitalet, men har man startat en enskild firma kan man till och med bli personligen ansvarig, vilket kan leda till personlig ekonomisk katastrof.

BENEDIKTA CAVALLIN

redaktionen@mediaplanet.com



Staffan Moberg
Expert på Svensk Försäkring.
FOTO: PRIVAT

FAKTA

■ **Kombinerad företagsförsäkring (KOFF)** innehåller skydd mot brand och inbrott, ansvarsförsäkring och rättskydd.

■ **Däremot ingår** inte fastighetsförsäkring och företag som själva äger sina lokaler behöver komplettera med den typen av försäkringsskydd.

■ **Därutöver finns** det förstås en rad specialförsäkringar, beroende på verksamheten. Särskilt viktigt är det att försäkra transporter.



Gör en riktigt bra affär!

Nu har vi ett nytt bonussystem som är lönsamt både för ditt företag och din privata ekonomi. När du samlar mer hos oss får du mer tillbaka. Som Guldkund får företaget 30 procent rabatt på utvalda försäkringar och flera förmåner. Enkelt och lönsamt!

Hör av dig till oss så berättar vi mer.
031-63 80 00



Länsförsäkringar
Göteborg och Bohuslän

Småföretagare och familjemedlemmar verksamma i företaget har också rätt till A-kassa



Välkommen som medlem

De flesta småföretagare ser till att försäkra sina bolag. Men har du försäkrat dig själv om jobben skulle tryta?

– Gå med i A-kassan. Du har samma rätt till ersättning som en anställd, säger Thomas Gröndahl, kassaföreståndare på Småföretagarnas Arbetslöshetskassa (SmåA).

Som anställd är det ofta en självklarhet att vara medlem i en arbetslöshetskassa. Man vet att man behöver ett skydd om man skulle förlora sitt arbete. Många företagare, däremot, vet inte att de har rätt till samma skydd. Det har de. Arbetslöshetsförsäkringen omfattar såväl anställda som företagare.

– Dock är regelverket kring beviljande av ersättning ofta komplext och svårt att förstå när det gäller företagare. På SmåA erbjuder vi därför den kompetens och expertis som krävs för att du som medlem ska få reda på vilka villkor som gäller för just dig, säger Thomas Gröndahl.

Så här lyder regelverket – i korthet.

Arbetslöshetsförsäkringen är uppdelad i grundrespektive inkomstbortfallsförsäkring. För att

ha rätt till inkomstbortfallsförsäkringen måste du vara medlem i en arbetslöshetskassa. Medlemsavgiften i SmåA är 150 kronor i månaden och du har kvalificerat dig till att omfattas av inkomstbortfallsförsäkringen redan efter 12 månader.

Precis som för alla anställda finns det ett antal villkor i lagen om arbetslöshetsförsäkring som måste vara uppfyllda för att du ska beviljas ersättning. Du ska ha arbetat i en viss omfattning och stå till arbetsmarknadens förfogande. Det innebär att du aktivt måste söka arbete.

Som företagare måste du dessutom upphöra med din näringsverksamhet. Detta kan ske definitivt, men det finns också en möjlighet att ha kvar företaget. Det får då inte vidtas några åtgärder i din verksamhet. Om verksamheten i företaget återupptas måste det passera fem år innan du kan beviljas arbetslöshetsersättning igen, utan att upphöra definitivt med verksamheten. Tidigare gällde denna möjlighet endast en gång per företag. Att reglerna förbättrats är bara ett i raden av exempel på villkor som SmåA, genom

att påverka riksdag och regering, har varit med om att förbättra för svenska företagare.

SmåA har som mål att alltid handlägga alla ansökningar om arbetslöshetsersättning så snabbt, effektivt och rättssäkert som möjligt.

– Är du småföretagare i Sverige och vill känna dig trygg rekommenderar vi att teckna ett medlemskap hos oss. Vi gör alltid vårt yttersta för att uppfylla vår verksamhetsidé; att vara den bästa arbetslöshetskassan för våra medlemmar. Vill du veta mer om regler, och hur du snabbt och lätt blir medlem i SmåA och därmed får en tryggare tillvaro, så kan du gå in på www.smakassa.se eller ringa 08-723 44 00.

Småföretagarnas arbetslöshetskassa

SmåA grundades 1969 och är Sveriges största arbetslöshetskassa för företagare. Huvudkontoret är beläget i Stockholm. SmåA är med sina ca 122 000 medlemmar verksam över hela Sverige. Medlemmarna är verksamma i över 130 olika branscher. Under 2012 betalade SmåA ut drygt 400 miljoner kronor i ersättning till cirka 8 000 arbetslösa företagare.

SmåA

Småföretagarnas Arbetslöshetskassa Box 6057, 102 31 Stockholm Besöksadress: Klara Södra Kyrkogata 1
Telefon 08-723 44 00 www.smakassa.se

INSPIRATION

TIPS

3

HITTA RÄTT VÄG

Fråga: Hur kan entreprenörer i tidigt skede hitta en miljö där entreprenören och företaget utvecklas på bästa sätt?

Svar: Att ta plats i en inkubator ger värdefulla nätverk, rådgivning, kontakt med investerare och en kreativ miljö bland andra entreprenörer.

Inkubatorn bra väg till marknaden

ERGONOMI

SJUKVÅRD

Petra Apell och **Fredrik Gellerstedt** startade företaget Ten Medical Design AB (10MD) för ett år sedan för att utveckla en produkt som de tror har en världsmarknad framför sig. Det handlar om ett ergonomiskt alternativ till dagens i ordets rätta bemärkelse blytung röntgenförkläden som används av personal inom sjukvården, inte minst under långa operationer.

Petra Apells och Fredrik Gellerstedt ser många fördelar med inkubatormiljön.

-Inkubatorn tillför mycket stöd och rådgivning för att hitta rätt i innovationssystemet, som annars kan vara något av en djungel, säger Petra Apell. Inkubatorns namn och varumärke ger också legitimitet åt företaget, inte minst i internationella kontakter.

-Här kan vi få hjälp med allt från ingångskanaler till Sahlgrenska till kontakter för produktcertifiering. Nätverket som inkubatorn ger är viktigt, men inkubatorn kan också utvecklas vidare med stöd inom affärs- och patentjuridik och försäkringsfrågor. Det krävs kompetens för att kunna sluta solida avtal och

få patent, säger Fredrik Gellerstedt. Själva har vi två patentansökningar på gång.

Det kan ibland vara svårt att hitta riskkapital i tidiga skeden. Med närvaro i inkubatorn räknar Petra Apell och Fredrik Gellerstedt med att ha närmare till möjliga investerare. Hittills har de finansierat verksamheten med egna medel och diverse bidrag.

"Vi hoppas att vår idé ska kunna göra skillnad. Vi räknar med att nå marknaden inom två år."

Utgår från ett behov

-Möjligheten att hitta affärsänglar med inriktning på medicinteknik ökar i den här miljön. De får också gärna tillföra någon kompetens som vi själva inte har, säger de båda. Inkubatormiljön ger också fruktbar närkontakt med andra entreprenörer och kreativa människor.

Både Petra Apell och Fredrik Gellerstedt är kemister i grunden, inom biokemi respektive polymer. Petra har arbetet i många år inom sälj och marknad i hälso- och sjukvårdsbranschen med inriktning på kliniker och deras

PROFIL



Petra Apell

FOTO: GÖSTA LÖFSTRÖM



Fredrik Gellerstedt

FOTO: GÖSTA LÖFSTRÖM

behov samt länken mellan teknik och användning, bland annat i Johnson & Johnson, Mentice och Orzone. Fredrik har arbetat med kunddriven produktutveckling inom bland annat Mölnlycke Health Care och SCA Hygiene Products.

Stort värde för användaren

De upptäckte att de hade en samsyn kring vad som behöver göras inom personligt strålskydd för operationspersonal och vilket enormt behov de har av produktutveckling.

-Vår produkt bygger på ett blyfritt material, där vi bygger in många otillfredsställda kundbehov som är till stort värde för användaren, säger Petra Apell.

-Vi hoppas att vår idé ska kunna göra skillnad. Vi räknar med att nå marknaden inom två år, säger Fredrik Gellerstedt.

Livet i en inkubator är en tillfällig hemvist under ett uppbyggnadsskede. De båda kompanjonerna räknar med att finnas i inkubatorn ett eller två år framöver, tills företaget är så moget att det klarar sig på egen hand.

GÖSTA LÖFSTRÖM

redaktion@mediaplanet.com



FÖRVERKLIGA DINA IDÉER GENOM OSS



SAHLGRENSKA SCIENCE PARK

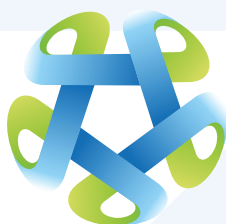
På Sahlgrenska Science Park får du professionell rådgivning och förutsättningar att på ett tidigt stadium sätta dina idéer inom life science område.

Vi erbjuder även laboratorielokaler. Ta gärna kontakt med oss för konfidentiell och kostnadsfri rådgivning. Sahlgrenska Science Park finns på Medicinareberget i Göteborg, i en unik tillväxtmiljö för forskningsbaserade affärsidéer inom den biomedicinska sektorn. I vår närmiljö finns akademien, sjukvård och näringsliv.

Mer information finns på vår hemsida: www.sahlgrenskasciencepark.se



Framtidens Företag



INKUBATORN FÖR NYTÄNKANDE TJÄNSTEFÖRETAG

Framtidens Företag är en engagerad inkubator utan krav på ägandandelar som under en tvåårsperiod erbjuder kontorsplats och hjälper mindre företag och entreprenörer att utnyttja maximalt av sin potential och konkurrenskraft. Vi vänder oss till nytänkande tjänsteföretag som vill växa och förkorta sin utvecklingstid i en stimulerande miljö tillsammans med andra målmedvetna företagare.

FRIHET, COACHING, KONTAKTER, KOMPETENS, GEMENSKAP

"Att ha kontor i en kreativ miljö tillsammans med andra nytänkande tjänsteföretag i en liknande situation hjälpte oss att växa från tre medarbetare till 25."

ALEXANDER, LET'S DEAL

"Framtidens Företag är en katalysator som hjälper nystartade drivna entreprenörer mot en lyckad framtid."

LINNÉA, LET US



Viktoriagatan 19, 411 25 Göteborg
T +46-31-137405, F +46-31-136911
info@framtidensforetag.se
www.framtidensforetag.se



FOTO: GÖSTA LÖFSTRÖM



FOTO: THINKSTOCK

Affärsänglar är viktiga för nya företag

Elisabet Litsmark Nordenstam ingår i ett affärsängelnätverk som står för en kombination av både kunskap och kapital för företagare i begynnelsefasen.

NÄTVERK

Nya entreprenörer behöver kapital. När du måste gå utanför dina närmsta finansiärer som familj och vänner så ligger det nära till hands att söka sig till affärsänglar. Inkubatorer kan ofta hjälpa till med de kontakterna.

– Att ta din idé till marknaden kräver väldigt mycket arbete som man ofta inte har erfarenhet av som ny företagare. Det räcker inte med bara pengar utan det behövs erfarenhet och kunskap om hur du startar, driver eller bygger upp en verksamhet, säger **Elisabet Litsmark Nordenstam**.

Förslag på möjligheter

Elisabet ingår i ett kvinnligt affärsängelnätverk som hållit på i några år. De väljer varje år gemensamt ut några entreprenörer som får redogöra för sin affärsplan, idé och strategi.

– Om de inger förtroende så kan vi gå in med en del kapital. Duktiga företagare kommer alltid framåt

och hittar kapital. Jag har rört mig i de här sfärerna i många år. De första tre åren är kritiska, säger Elisabet.

Inom Västra Götalandsregionen finns ett antal möjligheter för den som vill starta ett företag.

Regionen stöder såväl enskilda projekt men även organisationer som direkt arbetar med företagsrådgivning.

– Här kan man få hjälp vad gäller patentsökning, innovationslån och affärsrådgivning. Privatpersoner som är intresserade av att stödja nystartade företag kan också vända sig till inkubatorer för att få förslag på vilka möjligheter som finns, säger Elisabet.

Risk kontra utdelning är också en balans som affärsänglar måste förhålla sig till.

Gör planerna realistiska

En regel som Elisabet har lärt sig genom åren är ”tar längre tid och kostar mer”. Går du in som affärsängel ska du vara beredd på att gå en ytterligare finansieringsrunda.

– Oftast underskattas tid och pengar. Affärsänglar jobbar inte bara utifrån godhet utan vill ha tillbaka sina pengar med råge. Det är så lätt att vara överentusiastisk som ny entreprenör, och det ska du vara. Vår roll är att göra planerna mer realistiska, tona ner värderingar och få entreprenören att inse att det kommer ta tid. Som entreprenör måste du tjäna pengar snabbt.

Kunderna bör helst vara med från början och finansiera din verksamhet, säger Elisabet.

FREDRIK SÖDERLUND

redaktionen@mediaplanet.com



Elisabet Litsmark Nordenstam
Ingår i ett kvinnligt affärsängelnätverk, samt bland annat tidigare vd för Almi Företagspartner Väst AB.
FOTO: PRIVAT

Magnus Lundin
Vd för SISP, Swedish Incubators and Science Parks.
FOTO: SISP

FRÅGOR & SVAR

Inkubatorer stödjer nya tillväxtföretag

–Sverige ligger långt fram i utvecklingen av inkubatorer, utvecklingsmiljöer för nya tillväxtföretag, det visar internationella jämförelser.

! Det säger **Magnus Lundin**, vd för SISP, Swedish Incubators and Science Parks, en organisation för 65 inkubatorer och science parks, som driver närmare 80 innovationsmiljöer över hela Sverige. Tillsammans har de över 5000 företag med cirka 72 000 sysselsatta. Fokus ligger på kunskapsbaserade, tillväxtorienterade företag.

Det finns inkubatorer med olika inriktning och fokus. Gemensamt är att de erbjuder entreprenörer en dynamisk process för utveckling av människor, affärer och företag. De erbjuder ett extra stöd i början; lokal, coachning, kontakter och nätverk.

Regionalt och nationellt

–Intresset för inkubatorer ökar både regionalt och nationellt. Unga, innovativa och snabbväxande företag skapar flest nya jobb, säger Magnus Lundin och konstaterar:

–Det finns många tecken på detta. När Företagarna utsåg Årets företagare, valdes en som verkar i en inkubator. Likaså när Veckans Affärer utsåg Årets supertalang. Och när Deloitte listade ”Sweden Technology Fast 50” fanns 40 procent av dem hos SISP-medlemmar.

–Detta är exempel på att inkubatorerna lockar bra idéer, drivna människor och bra resultat.

GÖSTA LÖFSTRÖM

redaktionen@mediaplanet.com

Framgång är ingen slump!

CONNECT Väst, tillsammans med partners från näringsliv och akademi, erbjuder tillväxtföretag spetskompetensen och självförtroendet för fortsatt växande.

- Konkreta metoder för tillväxtarbete
- Mötesplatser kring entreprenörsskap
- Affärsängelnätverk
- Mötesplatser för riskkapital

Läs mer på
www.connectvast.se

CONNECT
VÄST

Investera i framtidens tillväxtbolag!



Vi bygger forskningsbaserade tillväxtbolag och har gjort flera framgångsrika exits. Var med och påverka framtiden genom att saminvestera med oss!

www.guholding.com



GU HOLDING
HOLDINGBOLAGET VID GÖTEBORGS UNIVERSITET

Arbetslös?

Starta företag tillsammans!

I inkubatorn **sfinx.coop** får du stöd att starta företag ihop med andra.

Nu behövs t ex **fler kollegor** till hundedagis och second hand.

Vi har också en **utbildning** inom fastighetsservice, hushållsnära tjänster och äldreomsorg som kan leda till att du blir delägare i företaget CASA.

Ring 031-744 01 60 eller anmäl ditt intresse på coompanion.se/gbg/kontakt

COOMPANION



INSPIRATION

E-handel en
butiksförm i tiden

E-handelsbranschen växer både genom att intresserade kunder vill handla på ett lätt och smidigt sätt och genom att företagare som har en idé vill testa en marknad som kan bli oändlig.

E-HANDEL

VÄXJÖ

-Det finns en hel del som man måste tänka på om man vill starta handel på nätet, säger **Stefan Pettersson**, e-handelsexpert från Ecommerce.org i Växjö är ett community för professionell e-handel med fler än 3000 medlemmar. Det kan verka enkelt att sätta upp en butik på nätet, men det finns mycket att ta hänsyn till.

-De viktigaste skillnaderna mellan klassisk handel och e-handel finns inom juridiken, marknadsföringen, tillgängligheten och logistiken.

Det första man bör ta reda på är vilka lagar och regler som gäller. Många är dåliga på detta. Enligt Konsumentverket bryter hälften av nätbutikerna mot något av lagens informationskrav.



Stefan Pettersson
E-handelsexpert
från
Ecommerce.org
FOTO: ECOMMERCE.ORG

-De tekniska aspekterna är en annan utmaning, säger Stefan Pettersson, och då tänker jag på själva byggandet. Den stora utmaningen är att formulera sin idé till en beställning som både fungerar rent praktiskt och har en kommersiell bärkraft.

Uppenbara fördelar

Det behövs drift, underhåll, inköp, marknadsföring, betallosningar, logistik, fraktavtal, kundtjänst, returhantering, ekonomitjänster som några exempel.

-Generellt vill jag slå hål på myten om att det är enklare att driva en nätbutik än en fysisk butik. Däremot, har man gjort sin hemläxa är möjligheterna att lyckas mycket stora.

Att framgångsrikt driva nät-

buxtik ställer höga krav på tydlighet och en väl fungerande logistik. Detta gäller exempelvis för lager och leveranstider, annars går kunden lätt till en annan nätbutik.

Nätbutiken har den uppenbara fördelen att alltid vara öppen och kunna ha ett mer eller mindre obegränsat utbud av varor och tjänster inom sina verksamhetsområden. Nätbutiken har också ett oerhört informationsövertag samt möjligheten med direktleveranser till kunden. Att knyta recensioner till produkterna från kunderna är också en enorm styrka.

Recept för att lyckas

-Framförallt bör man sätta upp en realistisk handlingsplan för de kommande åren. Flera rådgi-

varaktörer tillhandahåller starta eget-kurser som är bra att börja med.

En rekommendation är också att göra budgetar för flera olika scenarier. En realistisk, en dålig och en bra. Skaffa också en mentor. Det finns många företagare som gärna delar med sig av sina erfarenheter.



FOTO: THINKSTOCK

Vanliga fällor

-En vanlig fälla är att man underskattar behovet av marknadsföring. Ingen kund kommer av sig själv. Fundera över var kunderna finns och undersök hur och till vilken kostnad du kan nå dem.

Är företaget för dåligt kapitaliserat kan problem uppstå om försäljningen ökar snabbt och det inte finns kapital att köpa in de varor som efterfrågas. Det är mycket viktigt att hela tiden bokföra och stämna av såväl likviditeten som resultatet mot budgeten.

Trenderna just nu

Trenden är att stora blir större. Det blir allt svårare att bryta sig in på etablerade marknader. Men det är inte omöjligt. Det handlar om att hitta sin nisch och växa inom den.

MARIE LOUISE AARÖE

redaktionen@mediaplanet.com

FRÅGOR & SVAR



Var noga med säker betalning

Det finns flera betalnings-sätt vid internethandel. En betalning i förskott över nätet behöver dock säkra att pengarna kommer fram till mottagaren och att kontouppgifter inte stjäls.

På många e-handelsplatser kan du betala med ditt konto eller kreditkort genom att ange kortnumret direkt på webbplatsen. Litar du på företaget du handlar av kan det vara en enkel och säker metod, skriver Konsumentverket. Se till att webbplatsen är krypterad så att informationen inte kan läsas av tredje part. Du ser att sidan är krypterad genom att webbadressen inleds med "https" i stället för "http". Om det finns ett hänglås i kanten av webbläsaren, organisationen Svensk Distanshandels symbol för Trygg e-handel, visar det också att e-handelsföretaget kan identifieras.

Måste uppfylla kraven

Svensk Distanshandel föreskriver för sina medlemmar att om företaget hanterar kortuppgifter skall det uppfylla kraven för PCI DSS (Payment Card Industry Data Security Standard). Om företaget lagrar personuppgifter skall konsumentens samtycke efterfrågas, personuppgifterna skall skyddas från externt intrång och hanteras enligt bestämmelserna i Personuppgiftslagen.

GÖSTA LÖFSTRÖM

redaktionen@mediaplanet.com

TIPS

■ **Sätt dig in** i lagar och regler som gäller för e-handel

■ **Kolla de tekniska** aspekterna, drift, underhåll, fraktavtal, logistik och betallosningar.

■ **Sätt upp en realistisk** handlingsplan och budget utifrån flera scenarier.

■ **Underskatta inte** behovet av marknadsföring

■ **Ha kontroll** på konkurrenterna

■ **Fundera gärna** på vad som händer flera år framåt; risker och möjligheter.

■ **Ha koll på** kostnaderna. Många tjänster har en fast månadskostnad som inte går att påverka.

■ **Se till att ha** all information som kunden behöver, lagersaldo och leveranstider.

■ **Att framgångsrikt** driva nätbutik ställer krav på tydlighet och en väl fungerande logistik.



Inga dolda avgifter
och de bjuder på
startkostnaden



Lätt att använda,
och man kan lägga
in obegränsat antal
produkter!

EGEN WEBBUTIK

PRIS FR 295:-/MÅN



VI HAR INGA DOLDA AVGIFTER!

ALLTID FRI SUPPORT!

040 - 60 20 900 / SUPPORT@STARWEB.SE / WWW.STARWEB.SE



Gör hemsidan själv, *snyggt och enkelt.*

Proffsigt resultat. Google-vänligt.
Inga förkunskaper krävs.

	POPULÄRÄST		
Gratis	Standard	Professionell	E-butik
0kr	99kr /månad (betalas årsvis)	169kr /månad (betalas årsvis)	249kr /månad (betalas årsvis)
0,1 GB utrymme	5 GB utrymme	15 GB utrymme	30 GB utrymme
Obe-gränsat antal sidor	Obe-gränsat antal sidor	Obe-gränsat antal sidor	Obe-gränsat antal sidor
Eget domännamn	Eget domännamn	Eget domännamn	Eget domännamn
E-post	3 e-postadresser	10 e-postadresser	15 e-postadresser
E-butik	E-butik - 5 produkter	E-butik - 5 produkter	E-butik - 1000+ produkter
Flerspråksstöd	Flerspråksstöd	Flerspråksstöd	Flerspråksstöd

Just nu - 30% rabatt första året!*

Besök: www.hemsida24.se/gb0314

I alla abonnemang ingår:

- Statistik
- Bildgalleri
- Kontaktformulär
- Videospelare
- Ljudspelare
- Kalender
- Gästbok
- Blogg
- Nyhetsfunktion
- Kommentarsfunktion
- Karta
- RSS-läsare
- Presentera filer
- Visa flash
- Sociala medier
- Obe-gränsat antal sidor
- Sökoptimeringsguide
- Lösenordsskyddade sidor
- Blogga via iPhone-app

* Erbjudandet gäller t o m 19 maj 2013 vid köp av ett helårsabonnemang via länken www.hemsida24.se/gb0314
(Alla priser anges exkl. moms)

Hemsida24
www.hemsida24.se

FÅ DINA PENGAR IDAG

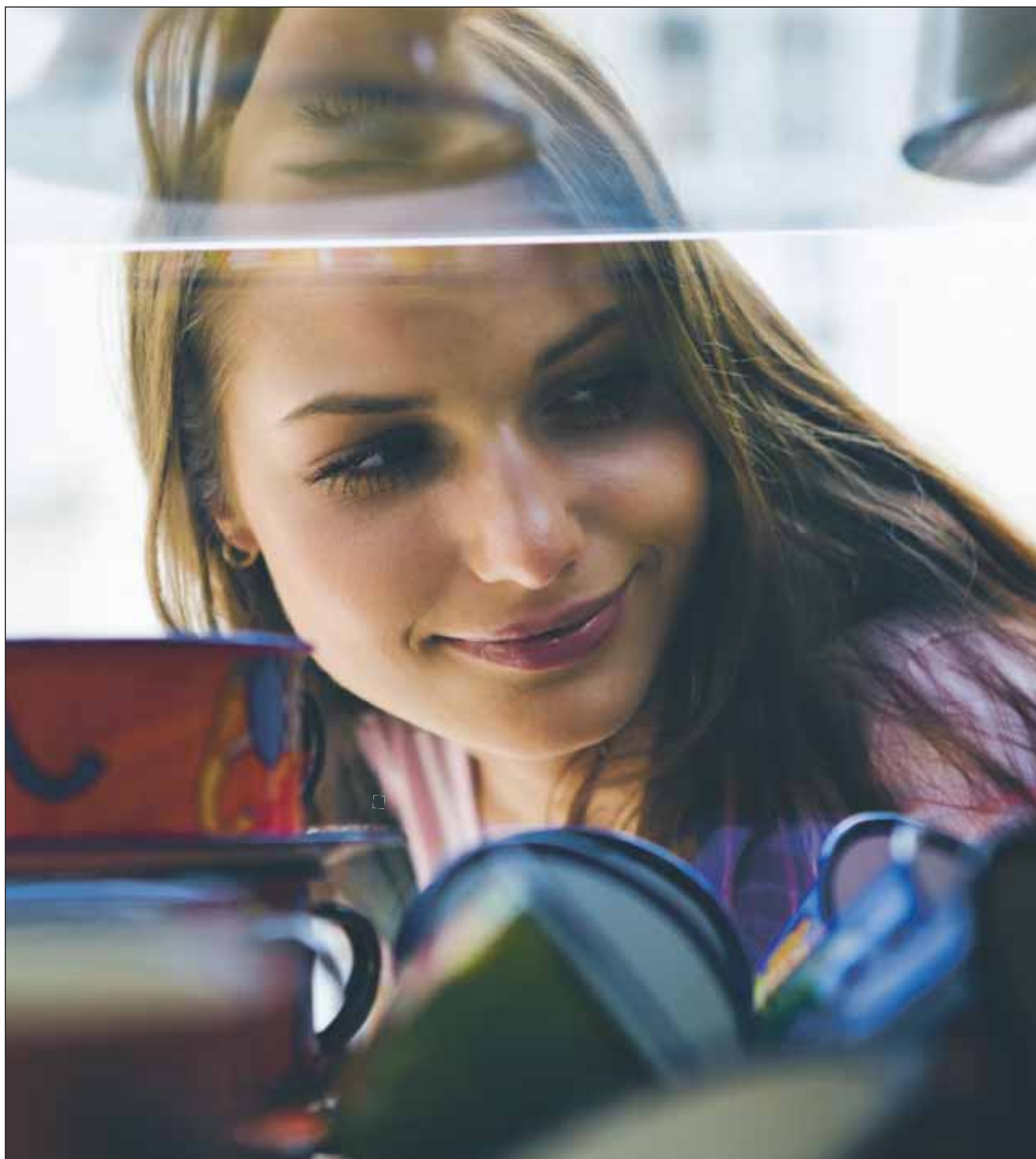
En leverantör – alla lösningar



- ✓ Fakturaköp och Factoring
- ✓ Betallösningar för e-handel, butik och telefoni
- ✓ Fakturering, Påminnelse och Inkasso

www.sveaekonomi.se
 020-67 67 67

SVEA
EKONOMI



Tar du kort?

Numera har nästan vartenda ställe en kortterminal.

Du hittar dem i butiker, kiosker, restauranger och frisörsalonger...

Hör av dig till oss när det blir dags för dig att skaffa en egen.

Lycka till med ditt nya företag!



BABS PAYLINK
Trygga kortbetalningar

Tel. 08-691 69 00 · www.babspaylink.se
info@babspaylink.se

NYHETERST

SPÄNNANDE
DRIVA FÖRETAG
TILLSAMMANS

■ **Fråga:** Hur är det att driva företag genom kooperativ tillsammans med andra?

■ **Svar:** En ekonomisk förening har många fördelar när man delar på kostnader och arbete, men det kräver förmåga att kunna samarbeta och komma överens.

FÖRENINGAR

Lerverk är en ekonomisk förening med för närvarande 15 ordinarie medlemmar och åtta gästmedlemmar, som tillsammans driver en butik för konsthantverk i centrala Göteborg. Delägarna är yrkesverksamma keramiker, glas- och smyckekonstnärer från södra och mellersta Sverige. De turas om att bemanna butiken. Verksamheten har bara en deltidsanställd för administrativa rutiner.

– Genom att turas om i butiken kan vi ägna merparten av vår tid åt vårt konsthantverk och åt andra arbeten för vår försörjning, säger **Gun Olsen**, en av de ordinarie medlemmarna.

Ett gemensamt forum

Föreningen startades 1980 efter en idé som hämtades från en liknande konstellation i Stockholm. Flertalet delägare i Lerverk har gått HDK, Högskolan för design och konsthantverk vid Göteborgs Universitet.

– Alla som var med från början

behövde ett forum, en lokal för att visa upp sina alster i storstaden.

Föreningen styrs av en vald styrelse om fem personer. Alla viktiga beslut tas kollektivt i styrelsen eller vid medlemsmöten. Verksamheten är välorganiserad, med olika grupper för ekonomi, marknadsföring/info, lokalen, utställningar med mera. Man kan ansöka om medlemskap och väljs in av dem som är ordinarie medlemmar och har rösträtt. Det krävs majoritetsbeslut.

Gemenskap och utbyte

Alla medlemmar har från början lagt in en kontantinsats i föreningen och betalar sedan en årlig serviceavgift. Och de får provision på den försäljning som sker i butiken.

Bland fördelarna med att arbeta i ett kooperativ, nämner Gun Olsen, att det i det här fallet ger en möjlighet att visa upp sina produkter och sälja i centrala Göteborg.

– Vi delar ju bland annat på kostnaden för en central lokal och för en del marknadsföring. Samtidigt ger företagsformen gemenskap och utbyte med kolleger. Den gör det också lättare att söka stöd hos kulturnämnden och hos Statens Kulturråd, eftersom det för sådant krävs mer bredd i verksamheten än vad var och en ensam kan visa upp. Alla tillför kompetens och erfarenheter som inte var och en kan ha själv.

Kooperativet medverkar också tillsammans i utställningar, bland annat vid återkommande inbjudningar till Fredrikshamn. I butiken kompletterar man egen försäljning med galleriverksamhet.

Livliga diskussioner

Om nackdelar med det gemensamma ägandet säger Gun Olsen och kollegan **Ingrid Lindström**:

– Det kan vara trögt med en del beslut, när många ska vara med och bestämma. Det kan vara en så enkel och trivial sak som att enas om hur nya samordnade visitkort ska se ut, en högaktuell fråga i Lerverk. Ska korten vara med porträtt eller inte? Ska det rent av vara bild på alster? Diskussionerna är livliga.

I Lerverks ekonomiska förening har man valt att lägga stort ansvar på de olika ämnesgrupperna. Det hindrar inte att en vald styrelse kan få rätt att ta en del snabba beslut.

■ Till sist, har du några råd eller andra tankar till den som funderar på att starta ett kooperativ?

– Ha ett öppet sinne och var öppen för alla idéer. Och så gäller det att vara noggrann med vilka som väljs in i föreningen, säger Gun.

GÖSTA LÖFSTRÖM

redaktionen@mediaplanet.com

TIPS

4

LYCKAS
GEMENSAMT

FÖRETAGSFORMER

■ Välj rätt

När du ska starta företag måste du välja en företagsform. Vilken företagsform du väljer beror på vad du ska syssla med och dina egna förutsättningar, om du ska starta ensam eller inte. Oavsett vilken företagsform du väljer anser du eller bolaget om F-skatt hos Skatteverket. Det är som ett slags körkort för att driva företag.

■ Enskild näringsverksamhet

Enskild näringsverksamhet kan passa dig som ska starta ett före-

tag ensam. Det finns inget krav på något satsat kapital, men det finns inte heller någon klar gräns mellan dig personligen och ditt företag när det gäller ekonomin.

■ Handelsbolag/ Kommanditbolag

Handelsbolag kan vara ett alternativ om ni är minst två personer som ska starta ett företag tillsammans.

Inte heller här finns något krav på satsat kapital, men delägarna är personligt och solidariskt ansvariga för företagets skulder.

Öka möjligheterna
och dela riskerna

Starta företag
tillsammans!

Vi hjälper er kostnadsfritt att vässa idén, hitta samarbetsformer och planera er start.

Boka rådgivning på
telefon 031-744 01 60
coompanion.se/gbg

Hitta dina kompanjoner
på kompanjoner.se

COMPANION

1775
egenanställning

Starta eget utan
F-skattsedel

Vill du kunna ta uppdrag och fakturera men inte starta eget?

Marknadsföra dig med ditt eget namn och jobba på samma sätt som en egenföretagare?

Bli egenanställd. Helt enkelt!

Läs mera på
www.egenanstallning.com

Eller kontakta oss på
tel. 0730-34 79 16

Vi flyger till ...

Flygplatsen närmast city!

STOCKHOLM BROMMA

Terminal 1

Boka på
malmöaviation.se,
eller via din resebyrå.

399:-

Våra destinationer är: Stockholm, Göteborg, Malmö och Umeå.

MALMÖ AVIATION
vi byr oss.

STARTA EGET?

Korta din startsträcka!
Kostnadsfri rådgivning,
och personlig coach.

Välkommen!

BOKA NU!

DRIVHUSET

www.drivhuset.se/goteborg



FÖRDELAR MED KOOPERATIV
Bland fördelarna med att arbeta i ett kooperativ är att det i det här fallet ger det en möjlighet att visa upp sina produkter och sälja i centrala Göteborg, säger Gun Olsen (TV). Här med kollegan Ingrid Lindström.(TH)

FOTO: GÖSTA LÖFSTRÖM



LJUS FRAMTID Trots en världslig ekonomisk obalans ser det positivt ut för företagande.

Rådgivning leder till slagkraftiga företag

Grunden för dig som ny företagare är att du vet vad din affärsidé ska innehålla. Företagsrådgivare kan ge god hjälp med vägen från idé till din första kund.

RÅDGIVNING

Raimo Sköld har varit företagsrådgivare sedan 1997 och egen företagare sedan 60-talet. Han har sett många varianter och entreprenörer. Han menar att affärsidén är som grunden till ditt hus - den viktiga plattan som allt bygger på.

- Den är också som en slags självanalys som var och en får börja med. Efter det beror den färdiga produkten på din entusiasm och uthålligheten. Du måste vara beredd på den kraft som krävs och de ojämna tider som du måste lägga ner i början, menar Raimo.

Vill hela tiden hjälpa

Som rådgivare försöker Raimo kartlägga personen utifrån bland annat branscherfarenhet och nätverk för att känna om det är rätt person för att klara uppgiften.

- Statistiskt sätt tar det tre till sex månader innan du kan lyfta ut rimlig ersättning i ditt nya företag. Bufferten måste finnas eftersom lönen är näst intill obefintlig den första tiden, säger Raimo.



Raimo Sköld
Företagsrådgivare och egen företagare.

FOTO: JOHANNA DIKSSON

Det finns alltid fallor att akta sig för som nyetablerad. Raimo tar upp en som är en svår nöt att knäcka även för en rådgivare.

- Det finns affärsidéer som ligger i gränzonen för vad som är etiskt och inte. Där befinner vi oss som rådgivare i ett moment 22. Vi vill hela tiden hjälpa entreprenörerna fram och inte vara några poliser. Det gäller till exempel för de som sysslar med import och export, säger Raimo.

Ser en positiv trend

Som ny företagare i startgroparna kan du hjälpa till med några saker på egen hand. Till exempel tänka igenom din egen kompetens och vad du själv kan göra istället för att köpa in för mycket tjänster utifrån.

- Starten blir mjukare om du har lagt en del tid och förberedelsesträcka själv. Saker som hur du ska nå ut på marknaden, vilka kanaler jag ska använda, sociala eller marknadsmässiga och så vidare, menar Raimo.

Trots en världslig ekonomisk obalans ser det positivt ut för företagande, menar Raimo. Under sina år som rådgivare har han kunnat se en positiv trend.

- 82 procent av alla företag som jag följer under tre år fortsätter. Av alla startade företag så går endast en procent i konkurs. Volymen är betydande. Förra året hade vi runt 20 000 rådgivningar och drygt 9 500 nyregistrerade företag.

FREDRIK SÖDERLUND

redaktionen@mediaplanet.com

STARTA EGET-TIPS



FOTO: THINKSTOCK

Regler & lagar

Beroende på vilken bolagsform ditt bolag har så gäller olika regler och lagar. Kolla upp vad som gäller för ditt.

Kompanjonavtal

Om du är delägare av ett företag så upprätta ett kompanjonavtal tillsammans med de andra ägarerna för att undvika konflikter.

Kolla upp

Kolla upp avtal, saker som låter bra kan fortfarande vara dåliga för dig i längden. Anlita en jurist som kan granska avtalet om du inte förstår det till 100 procent. Tänk på att även muntliga avtal nästan alltid är bindande.

Kontrollera

Var noga med att kontrollera företaget eller bolaget du skriver avtal med. Ta reda på om de har möjlighet att leva upp till kraven i avtalet. Kontrollera även att personen du skriver avtal med har behörighet att teckna avtal för motpartens räkning.

Ta hänsyn till lagar

Tänk på att ett avtal kan förklaras ogiltigt om det bryter mot gällande förordningar eller lagar inom området. Ta affärsjuridisk hjälp om du är osäker.

FREDRIK SÖDERLUND

redaktionen@mediaplanet.com

Kommanditbolag är en variant av handelsbolag.

Minst en person måste vara obegränsat personligt ansvarig för företagets skulder, övriga är endast ansvariga med satsat kapital.

Aktiebolag

Aktiebolag kan startas av en eller flera personer. För att starta ett aktiebolag krävs ett aktiekapital på minst 50 000 kronor. Det personliga ansvaret för bolagets skulder är i princip begränsat till aktiekapitalet.

Ekonomisk förening

För att starta en ekonomisk förening krävs minst tre personer. Föreningen ska främja medlemmarnas ekonomiska intressen och medlemmarna ska vara delaktiga i verksamheten. Medlemmarnas ekonomiska ansvar är i princip begränsat till medlemsinsatsen.

KÄLLA: verksamt.se



FOTO: THINKSTOCK



Har ditt företag råd att låta armbrott leda till avbrott?

Teckna vår företagarförsäkring så kan du bland annat skydda företaget vid avbrott om någon av de anställda blir långvarigt sjuk eller råkar ut för en olycka. Vi ersätter inte bara de fasta kostnaderna utan också utebliven vinst. En ovanlig försäkring för vanliga småföretagare, helt enkelt.

Hör av dig så hjälper vi dig igång!

031-35 35 000

Göteborg	Vasag. 45	031-35 35 000
Kungälv	Österg. 11	0300-137 50
Vara-Grästorp	Odeng. 1A	0512-105 00
Alingsås	Kungsg. 41	0322-66 96 30



Dina Försäkringar

www.dina.se

INSPIRATION

ABC i att starta företag

För att du ska kunna lägga allt krut på att komma igång med ditt företag **har vi sammanställt en checklista** med det mesta du måste fixa innan och under starten. Pricka av punkt efter punkt.



AFFÄRSPLAN

A Formulera din affärsidé så att alla förstår den! Skriv en affärsplan som beskriver vad, hur och varför du ska starta. Saknar du egen affärsidé men känner att, ett eget företag är rätt för dig, hyr en färdig via ett franchisekoncept.

PERSONLIGA FÖRUTSÄTTNINGAR

B Var säker på att affärsidén är rätt för dig. Engagera vänner och familj. Var envis och säljande.

RÄTT TIDPUNKT

C Ta reda på hur förutsättningarna ser ut för din marknad. Är din egen situation stabil?

NÄTVERKET - DINA KONTAKTER

D Tveka inte att kontakta de du känner som har erfarenhet. Ett bollplank är en god hjälp. Hitta en erfaren mentor.

MARKNADEN OCH KONKURRENTER

E Vilka är dina kunder och var finns de? Var säker på att du sätter rätt pris. Varför ska

kunden köpa av just dig? Ta reda på allt om konkurrenterna och deras marknadsföring och vad som är deras starka och svaga sidor.

MARKNADSFÖRING

F Var tydlig i ditt budskap så att dina kunder förstår vad du säljer.

Hitta enkla sätt att marknadsföra ditt företag på. Kom ihåg att du som person är den bästa reklamen för ditt företag.

INTERNET

G Ordna egen e-post. Skaffa en bra adress för din hemsida. Börja med en enkel hemsida och se till att den alltid är uppdaterad.

FÖRSÄLJNING

H Prioritera försäljningen - det är en förutsättning för att lyckas. Utgå från vad dina kunder behöver. Berätta vad du kan hjälpa dem med. Våga sälja!

BUDGET OCH LÖNSAMHET

I Det kan dröja månader innan du skickar din för-

sta faktura. Gör en ordentlig startkalkyl - så du vet att du klarar utgifterna den första tiden. Gör en likviditets- och resultatbudget, en optimistisk och en pessimistisk. Var kostnadsmedveten.

BOKFÖRING, REDOVISNING OCH REVISION

J Vem ska sköta den löpande redovisningen, du själv eller en konsult? Vem frågar du om råd? Välj en redovisningskonsult/revisor som kan engagera sig i din verksamhet. Se till att bokföringen är rätt från början.

FÖRETAGSNAMN

K Hitta ett bra företagsnamn, testa på dina vänner och bekanta. Tänk på att det ska fungera på nätet. Ta fram en logotyp som underlättar igenkänning. Vänta med visitkort och trycksaker tills registrering är godkänd.

RÄTT FÖRETAGSFORM

L Jämför olika företagsformer och tänk igenom vilken som passar dig bäst.

BANK OCH FINANSIERING

M Vad finns det för finansieringsmöjligheter utifrån din situation? Kolla med banken och exempelvis ALMI. Var ärlig. Presentera din affärsplan och var noga förberedd inför mötet.

SKATTER, AVGIFTER, TILLSTÅND OCH LAGAR

N Ta reda på vad som gäller för ditt företag, ett bra ställe att börja på är att ta fram en personlig checklista på www.verksamt.se. Ansök om F-skattesedel på Skatteverket. På www.verksamt.se kan du sköta ärenden till Skatteverket och Bolagsverket direkt. Ta reda på hur moms fungerar. Vissa branscher kräver särskilda tillstånd,

FÖRSÄKRINGAR

O Starta inte utan företagsförsäkring!

AVTAL

P Vi kan inte nog understryka hur viktigt det är att ha rätt avtal. Tala alltid med experter innan du ingår avtal. Är ni

flera som startar företag tillsammans, glöm inte att skriva ett kompanjonsavtal.

LOKALER OCH UTRUSTNING

Q Många startar idag sina företag i bostaden. Skaffa ett företagsabonnemang på din telefon så att kunder kan hitta dig. Företagshotell ger dig "kolleger" och ett nätverk. Tänk igenom hur stora lokaler du behöver och vilken utrustning som är nödvändig.

PERSONAL

R Anlita eller anställa? Överväg noga det som passar dig bäst. Glöm inte bort ditt arbetsmiljöarbete!

RÅDGIVNING

S Du får kostnadsfri, konfidentiell och oberoende rådgivning. Vi ger dig och ditt företag en riktig kalasstart. Läs mer på nyforetagarcentrum.se



Är du företagare med en idé som kan få ditt företag att växa?



Har du en idé om att utveckla en ny eller en befintlig vara eller tjänst som kan bidra till en nivåhöjning i företaget?

Då kan du ansöka upp till 500 000 kronor av Tillväxtverkets affärsutvecklingscheckar för utveckling varor och tjänster. Affärsutvecklingscheckarna gör det möjligt för ditt företag att genom extern kompetens förverkliga idéer och genomföra kvalitativa utvecklingsinsatser - snabbare.

Vill du stärka företagets konkurrenskraft genom att närma dig en internationell marknad? Eller verkar du redan internationellt, men vill bredda marknaden ytterligare?

Då kan du istället ansöka om affärsutvecklingscheckar för internationalisering. Affärsutvecklingscheckarna gör det möjligt för ditt företag att genom extern kompetens närma sig nya marknader internationellt.

Läs mer på www.tillvaxtvgr.nu



- ✓ INGA STARTAVGIFTER
- ✓ INGA INSTALLATIONER
- ✓ FRIA UPPDATERINGAR
- ✓ KOM IGÅNG SNABBT

FR. **99:-**/MÅN

FAKTURERING, BOKFÖRING, LÖNER, ORDER...

MODERNA FÖRETAG SKÖTER SIN ADMINISTRATION I MOLNET!

Sedan 2001 har vi hjälpt 10 000-tals småföretagare med företagets administration genom moderna webbaserade tjänster i molnet. Full valfrihet, full tillgänglighet och full kontroll oavsett om du sköter ditt företag i Mac, PC eller via surfplatta eller till och med mobiltelefon. Vårt tips till dig – välj en modern och hållbar administrativ lösning till ditt företag som dessutom inte svider i plånboken.

Med Fortnox har du inga startavgifter eller inköp av några programvaror utan allt ligger redan klart och väntar på dig i molnet. Att vi även har en riktigt billig månadskostnad är ju dessutom perfekt för det nystartade företaget.

Fortnox programvaror är kompletta ekonomiprogram och det är mycket enkelt att konvertera till våra system. På fortnox.se visar vi dig hur enkelt, säkert och tillgängligt det är att sköta företagets ekonomi och kunder i molnet.

Välkommen upp du också!

www.fortnox.se

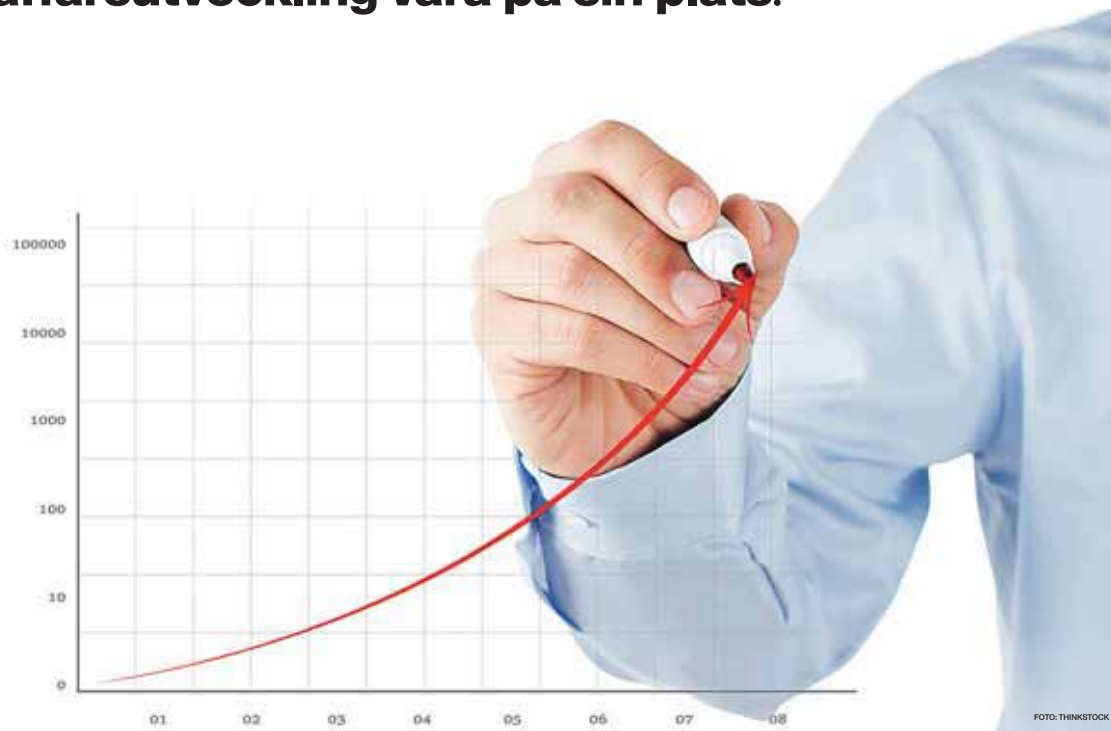
FORTNOX

Småföretagens bästa vän



PERSONLIG INSIKT

När ditt företag står och trampar vatten kan en **affärsutveckling vara på sin plats.**



Ha en klar strategi

Det innebär utveckling av en organisations affärsdrivande verksamhet och dess processer. Ofta talas det om affärsutveckling när nya företag startas, vid förnyelseprocesser, kriser eller när organisationen står inför nya utmaningar. Många moderna företag driver idag en kontinuerlig affärsutveckling för att förbli konkurrenskraftiga på sina marknader.

Kunder och partner

Affärsutveckling berör vision, mål, strategi, taktik och den operativa utvecklingsfasen med efterföljande analys. En klar strategi som bygger på att det finns en realiserbar affärsidé där utveckling och

att skapa relationer mellan kunder och partner är själva grunden. Analysen ska leda till att hitta lösningar på problem eller att se nya möjligheter och därmed skapa utveckling och tillväxt. Affärsutvecklingen kan vara övergripande för hela företaget eller projektinriktad för att optimera mindre utvecklingsprocesser.

Påskynda affärsutvecklingen

Om man känner att man kört fast finns det ett antal konsultfirmor för företag att anlita. De jobbar för att utveckla och påskynda affärsutvecklingen i ditt företag. Konsulternas arbetssätt kan variera beroende på vilka man anlitar. Det är inte ovanligt att de jobbar i grupp sida vid sida med företaget för att ha tillgång till all relevant information i organisationen.

"Affärsutveckling berör vision, mål, strategi, taktik och den operativa utvecklingsfasen med efterföljande analys."

Många firmor jobbar också med specifik företagsutveckling där ett exempel kan vara att arbeta med organisationsfrågor. De tittar på organisationen inom företaget för att försöka hitta problemet och orsaker till att företaget står på samma ställe och stampar. Firmorna hjälper dig med organisatoriska lösningar som ger företaget möjlighet att fortsätta expandera och växa med en mer effektiv struktur och administration.

FREDRIK SÖDERLUND
redaktionen@mediaplanet.com



MISSA INTE!



FÖRETAGANDE

Tips: Så lyckas du som egenföretagare

Fokusera på kunderna

Var ständigt lyhörd för vad de önskar och försök anpassa dig efter deras behov och önskemål. Sprid den inställningen i hela företaget så att alla alltid vet att detta har högsta prioritet.

Ha ett mål

Fokusera på en sak som du vill uppnå. Att ha för många affärsidéer eller uppslag blir lätt en börda och sätter käppar i hjulet för det stora målet.

Var lyhörd

Hör dig för hos andra hur du ska gå till väga. Var aldrig för stolt för att få tips från vänner, konkurrenter eller andra inom samma affärsområde eller bransch.

Våga delegera

Var inte rädd för att delegera

eller rekrytera. Att lägga allt på dig själv ger ofta ett halvhjärtat resultat. Om företaget ska växa måste du ta hjälp av yttre krafter.

Självförtroende

Du måste växa med ditt företag. Självförtroende och självkänsla är viktigt.

Belöna dig själv

Glöm aldrig bort att vara ledig och ta vara på fritiden. Att jobba för mycket behöver inte innebära att resultatet blir bättre. Andningshål bygger på energikontot.

Ta hjälp

Ta hjälp av människor som redan har gjort resan, det vill säga har startat ett litet företag och vuxit, och som vet vilka utmaningar som väntar.

Köp och ladda ner
direkt på www.blinfo.se

BL eBOKFÖRING

Internetbaserat bokföringsprogram!

– för Windows, Mac och Linux

BL eBokföring är ett internetbaserat bokföringsprogram som bygger på vår långa erfarenhet av lättanvända bokföringsprogram.

Med BL eBokföring är det enkelt att bokföra. Inbyggda konteringsguider hjälper dig att kontera alla tänkbara affärshändelser, även om du är nybörjare. BL eBokföring fungerar för alla företagsformer och hanterar kontant- och faktureringsmetod samt alla typer av momsredovisning.

Din bokföring lagras på en säker server och du har alltid en uppdaterad version av programmet.

Läs mer på www.blinfo.se eller kontakta våra säljare

BJÖRN LUNDÉN
information

Tel: 0650-54 14 00 • salj@blinfo.se • www.blinfo.se

BL eBokföring

59 kr + moms/mån

Pris per användare och orgnr.



59:-
/mån

Köp och ladda ner nu!

Läs koden med din Smartphone
så får du mer information och
kan göra din beställning.



Serverlagring • Internetbaserat • Uppdateringar • Säkerhetskopiering • Support • e-böcker

Nu förenklar vi livet för dig som är på väg att starta eget.



FLEXIBLA LÖSNINGAR SOM HJÄLPER DIG HÅLLA KOLL PÅ DIN FIRMA.

- Bokföringsprogram
- Faktureringsprogram
- Löneprogram
- Kassaregister

Se hur vi förenklar livet för dig som småföretagare på www.hogia.se/smalloffice eller ring oss på **0303-688 00**

Hogia
Small Office

Starta och driva företag

Använd vår information och service



› Verksamt.se - företagarsajten

Samlad information och service från flera myndigheter på samma plats.

www.verksamt.se

› Starta företag - broschyren

Information på svenska, engelska och lättläst svenska från sex myndigheter.

www.verksamt.se/starta-foretag-broschyren

› Starta företag - checklistan

Gör din egen checklista på företagarsajten verksamt.se.

www.verksamt.se/checklistan

› Starta företag-dagen

Föreläsare från sex myndigheter informerar om start av företag.

www.verksamt.se/starta-foretag-dagen

 Arbetsförmedlingen

 Skatteverket

 Bolagsverket

 TILLVÄXT
VERKET

 Försäkringskassan

 Tullverket